

基礎編に続いての開催！【応用編】

「5000万台を受注するために 必要な設計営業のポイント」

地域工務店として高価格帯の受注を取るために必要な勉強会を基礎編に続いて、応用編（5,000万円台）を2回にわけて開催します。

4月以降に、函面等を用いた実践的な勉強会も計画中です。

経営者、設計者、営業職等の方々等にぜひご参加いただければ幸いです。

日時

~~1回目 2月21日(火)~~ 1回目終了

2回目 3月17日(金) 16:00~18:00

セミナー
内容

- ・5000万台のペルソナとニーズ
- ・ブランディングの戦略と手法
- ・心をつかむプレゼンテーション
- ・心をつかむ設計コンテンツ
- ・心をつかむエクステリアとインテリア

参加費
無料

※1回目のセミナー動画をJBN正会員専用ページにて公開しております。

講師

株式会社 連合設計社市谷建築事務所
代表取締役 戎居 連太氏

受講
対象者

JBN会員

定員

300名

※Zoomでの開催になります。

問い合わせ

JBN事務局
担当：坂口・山本

締切

開始日の1日前まで

TEL:03-5540-6678 FAX:03-5540-6679

申込書にご記入の上、FAXにてお申込みください。受付後、メールでパスワード等をお送りします。
複数参加者がいる場合、URLとパスワード等の情報を会社内で共有をお願いします

会社名		会員番号	
受講者名	1)	2)	
	3)	4)	
メールアドレス			
TEL		FAX	